

Vielfalt verbindet uns

Ein Unternehmen der  RWA

„Wasser ist unser Element“ – das ist der Leitsatz der PARGA Park- und Gartentechnik GmbH. Sie ist ein Tochterunternehmen der RWA und das Kompetenzzentrum für Wassertechnik im Konzern. Ob Bewässerungssysteme für Agrar und Galabau, Teichtechnik oder Springbrunnen – über 30 Mitarbeiter:innen sorgen professionell für kühles Nass.

Technischer Vertriebsmitarbeiter im B2B Detailverkauf (m/w/d)

Informationen:

Wir suchen als Verstärkung für unser Team eine/n technischen Vertriebsmitarbeiter/in im B2B Detailverkauf für unsere neu errichtete Firmenzentrale, die „Waterworld“, die eine Kundenerlebniswelt rund um das Thema Bewässerung, Teich und Pool ist.

Als Mitarbeiter im Detailverkauf bist Du die/der erste Ansprechpartner/in für unsere Firmenkunden (wie Gartengestalter, Teich-, Poolbauer und Landwirte). Durch Deine technische Lösungsorientierung und erste Berufserfahrung kümmerst Du dich mit Freude um unsere B2B Kunden im Detailverkauf. Deine Freude am verkaufen und am Kontakt mit Kunden rundet Dein Profil ab.

Standort: Aderklaa

Eintritt: ehestmöglich

Beschäftigungsausmaß: Voll- oder Teilzeit - 30 - 38,5 Std. / Woche

Aufgabenbereich:

- Du bist der erste Ansprechpartner für unsere Kunden im Detailverkauf.
- Du betreust unsere Kunden freundlich, kompetent und professionell.
- Nach einer Einschulungsphase verkaufst Du unseres gesamtes Produktportfolio an unsere Kunden.
- Du berätst unsere Kunden bei der Auswahl der richtigen Produkte aus unserem Sortiment.
- Im Detailverkauf erfasst Du die Aufträge unserer Kunden in unserem ERP-System.
- Du bist für unsere Kassa verantwortlich und führst diese Tätigkeit selbstständig aus.
- Deine Aufgaben werden durch diverse administrative und organisatorische Aufgaben ergänzt.

Qualifikationen:

- Du hast eine abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- Du hast Freude am Verkaufen und am direkten Kundenkontakt, sowie eine hohe Service- und Kundenorientierung
- Du hast bereits Berufserfahrung im Vertrieb gesammelt, vorzugsweise aus dem Detailverkauf von technischen Produkten
- Sehr gute Deutsch-Kenntnisse in Wort und Schrift
- Deine guten MS-Office-Kenntnisse und deine Erfahrung mit ERP-Systemen (BMD/NTCS) unterstützen Dich bei deinen täglichen Aufgaben

Wir bieten:

- In Abhängigkeit von Deiner Qualifikation und Berufserfahrung bieten wir Dir ein Jahresgehalt zwischen EUR 26.000,- und EUR 30.000,-- brutto/Jahr bei einer 38,5 Stundenwoche
- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem innovativen, aufstrebenden Unternehmen
- Ein dynamisches und erfolgreiches Team mit kurzen Entscheidungswegen und flachen Hierarchien
- Persönliche Gestaltungsfreiräume und Entwicklungsmöglichkeiten
- Ein innovatives Produktsortiment von namhaften Herstellern in einer naturnahen Wachstumsbranche
- Du arbeitest in einem jungen motivierten Team mit sehr gutem Arbeitsklima
- Attraktive Arbeitszeiten – freitags Frühschluss, kein Samstags-Dienst

Kontakt:

Herr Christian Müller

Leitung Vertriebsinnendienst GaLaBau

E-Mail: c.mueller@parga.at

Tel: T: +43 2247 4050 105